



Neutrik ist der weltweit führende Anbieter von professionellen Stecker- und Verbindungssystemen für die Unterhaltungsindustrie und spezielle Industrieanwendungen. Von der Rock Band über Lichtdesign, von Industrieanlagen bis zu TV-Studios: Neutrik-Produkte bieten innovative und zuverlässige Lösungen für jede Applikation.

Du möchtest unsere globale Vertriebsabteilung mit deinem Wissen unterstützen und hast bereits erste Erfahrung in diesem Gebiet? Du besitzt ein gutes Gespür im Umgang mit Menschen? Dann bist du in unserem dynamischen Team genau richtig! Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung einen motivierten

Mitarbeiter Vertrieb (w/m)

Deine Aufgaben:

- Unterstützung des Verkaufsinendienstes im Aftersales Service
- Mitarbeit bei der Einführung sowie anschließende Betreuung von unserem neuen CRM-Tool
- Sammeln und aufbereiten von marktrelevanten Daten für unsere Bereiche Business Development und Key Account Management

Dein Input:

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung (zB HF BWL) oder technische Ausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung (zB HTL)
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise erste Erfahrung im Vertriebsumfeld eines Industrieunternehmens
- Sehr gute Organisations- und Analysefähigkeiten
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (speziell Excel)
- MS-Project Erfahrung von Vorteil

Du möchtest deiner Karriere neue Impulse geben? Du willst mit hervorragenden Produkten in einer angenehmen Atmosphäre und mit Kollegen arbeiten, die von Teamgeist und Dynamik geprägt sind? Dann bist du bei der Neutrik AG genau richtig!

Neben einem ausgezeichneten Betriebsklima im internationalen Umfeld bieten wir dir weitere hervorragende Rahmenbedingungen.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.
Ansprechpartner: Daniel Oberhauser, HR-Manager